

# R U S E

## RESPONSABLE DES VENTES

TEMPS PLEIN  
&  
TEMPS PARTIEL

Le ou la responsable des ventes s'assure de livrer un service exemplaire à la clientèle de notre boutique du Mile End. Il ou elle est un/une ambassadeur/trice et un/une conseiller/ère, tout en contribuant au bon roulement des processus de l'entreprise.

### RESPONSABILITÉS

- Assurer un service à la clientèle exemplaire auprès des clients de leur entrée en boutique jusqu'à leur départ.
- S'assurer d'avoir tous les accessoires de ventes nécessaire sur le plancher, incluant les sacs, le papier de soie, les autocollants, etc.
- S'assurer de maintenir un environnement d'une propreté exemplaire en tout temps, avec un soucis du détail pour le placement des items.
- Maintenir une bonne communication avec l'ensemble des employés de l'entreprise, incluant ceux qui ne travaillent pas sur le plancher.
- Agir comme conseiller auprès des clients autant pour des conseils de style que pour les diriger adéquatement vers les médias sociaux et le site de l'entreprise lorsque nécessaire.
- Connaitre et expliquer aux clients les procédure de consignment de RUSE.
- Facilité à travailler dans un environnement au rythme rapide et évolutif.

## QUALIFICATION ET COMPÉTENCES

- Un minimum de 2 ans d'expérience en vente au détail.
- Français et anglais parlé.
- Expérience en mode, un atout.
- Horaire flexible incluant soirs et fins de semaines, selon les besoins.
- Sens du service à la clientèle hors pair.
- Bonnes connaissances et intérêt pour la mode et le commerce de détail.

**[careers@ruseboutique.com](mailto:careers@ruseboutique.com)**

RUSE • 5141 St-Laurent Blvd • Montréal, QC H2T 1R9